

L'AVVOCATO DEL GIORNO

Alex Acquarone, partner di AFBN Studio Legale

(Lex24)

21 giugno 2011



L'avvocato Alex Acquarone è uno dei soci fondatori di AFBN Studio Legale con sedi a Genova e Massa. La sua esperienza si concentra nel diritto civile ed in particolare nel *real estate*. Nato a Genova nel 1973 opera presso lo studio (originariamente denominato Acquarone & Fracassi) dal gennaio 2006.

LA FORMAZIONE

Come nasce la sua passione per il diritto? Sin da bambino, in caso di rimproveri, avevo sempre la risposta pronta: mi dicevano tutti che sarei stato un ottimo avvocato. Durante gli studi giuridici sono rimasto affascinato dalla varietà di interpretazioni che le norme consentono e ho deciso che avrei dato un tratto molto personale alla mia professione.

Qual è il suo percorso formativo e professionale? Ho frequentato il Liceo scientifico; mi sono iscritto alla Facoltà di Giurisprudenza presso l'Università di Genova.

Ho approfondito i miei studi presso la Scuola di Notariato Anselmo Anselmi di Roma, la Scuola di Notariato Aristotele Morello di Genova e la Scuola Forense Mauro De Andrè di Genova.

L'ATTIVITÀ PROFESSIONALE

Quale ruolo ricopre attualmente? Sono socio fondatore di AFBN Studio Legale.

Quale il Suo attuale settore di specializzazione? Sono specializzato nell'attività stragiudiziale nel settore *real estate* con particolare riferimento alle operazioni di acquisto

di immobili in situazioni contenziose, alla gestione di crediti *non performing* e alla cessione di immobili in *short trading*, con una spiccata attenzione agli aspetti tributari connessi. Dedico anche il mio tempo, in qualità di relatore, ai seminari di formazione nelle materie in oggetto organizzati da imprenditori.

Un successo professionale che ricorda con piacere? Nel febbraio 2011 (insieme agli avvocati Stefano Fracassi e Paolo Giofrè) ho ottenuto una sentenza innovativa, di cui si è avuta ampia eco sulla Stampa, che ha sancito la nullità della fideiussione concessa dal donante a garanzia di finanziamenti garantiti con ipoteca su immobili con provenienza donativa. La sentenza, a quanto mi consta, è stata la prima in Italia sull'argomento ed è stata definita da un autorevole commentatore come destinata ad entrare nei libri universitari.

LO STUDIO IN CUI OPERA

Quali sono i punti di forza del suo studio? Il punto di forza del nostro studio è la competenza giuridica assai specifica di tutti i soci, unita ad un'ampia visione del *business* sotteso. Questi fattori ci permettono di consigliare ed assistere i Clienti, per lo più imprenditori, conciliando l'efficacia giuridica con le dinamiche del *business*. Ciò è molto apprezzato.

Come è strutturato il processo di aggiornamento dei Suoi professionisti all'interno dello studio? L'aggiornamento avviene in modo spontaneo in base alle passioni che ciascuno ha per i singoli aspetti della propria materia. Spesso la preparazione per un seminario al quale veniamo invitati come relatori è il modo migliore per aggiornarsi.

Quali i criteri di selezione delle risorse? La selezione delle risorse avviene sia in base alla competenza giuridica, che deve essere assai specifica, sia in base alla capacità di creare rapporti autonomi e proficui con la clientela. Il carattere e l'attitudine sono valutati al pari della preparazione giuridica.

Come vengono gestiti e quanto sono importanti i rapporti con i Media? I rapporti con i Media sono per noi di grande importanza; per la loro cura ci affidiamo ad una società di marketing che se ne occupa professionalmente.

Come è cambiato il rapporto con la clientela in questo ultimo periodo? Negli ultimi due anni abbiamo dovuto sostenere alcuni clienti che hanno attraversato una congiuntura economica e finanziaria non facile. Questo ha saldato i rapporti anche dal punto di vista umano oltre che professionale. In termini generali, ci viene richiesta maggiore flessibilità.

Quali sono i settori di specializzazione sui quali scommette per soddisfare le esigenze dei clienti? Gli stessi sui quali stiamo operando ora, ma con un ruolo sempre più attivo nel dare una visione completa (ed anche creativa) del *deal* al cliente.

Il suo studio è impegnato in attività di volontariato o sociali? In ragione di particolari motivi sociali o morali assistiamo alcuni clienti *pro bono*.

LA PROFESSIONE DOMANI

Quale istituto giuridico avrebbe bisogno di una regolamentazione più moderna? La legittima (nel diritto successorio) .

Nelle vesti di Ministro della Giustizia quale iniziativa prenderebbe per migliorare il servizio? Aumenterei il numero degli addetti alla giustizia, in ogni settore. Istituirei anche orari di lavoro più lunghi per gli uffici preposti.

PER I GIOVANI

Quale consiglio darebbe ad un giovane che vuole intraprendere la carriera di avvocato? Fare un ottimo tirocinio, anche gratuito, finalizzato a mettersi in proprio in

tempi brevi. E' anche importante saper scegliere un settore circoscritto da conoscere molto bene e circondarsi di colleghi motivati e preparati per costruire un *team* efficace. Indispensabile, poi, curare con intelligenza le pubbliche relazioni.

Quali sono i “fondamentali” necessari per un avvocato? La Buona preparazione tecnica e la grinta abbinate all'umiltà di apprendere ogni giorno!

DIETRO LA TOGA...

Qual è lo strumento tecnologico che preferisce utilizzare per lavoro? Tutti i dispositivi portatili.

Quali *hobby* fuori dall'aula? La crescita personale, la lettura, l'arte moderna e il *network marketing*.

La vacanza e il libro ideale? Alle Galapagos con la mia famiglia e una copia de “Lo squalo da 12 milioni di dollari” di Donald Thompson.